

Senior Investment Manager (m/w/d)

s.boehme & co. ist eine offen, unternehmerisch und persönlich geführte Vermögensverwaltung mit Fokus auf Beratung und Verwaltung von komplexen privaten und institutionellen Immobilienvermögen. Im Rahmen von Einzel- sowie Spezialfondsmandaten betreuen wir insbesondere Investitionen in den innerstädtischen Best- und Potenziallagen der deutschen, westeuropäischen und nordamerikanischen Metropolen. Unsere anspruchsvolle Klientel fühlt sich bei unabhängigen Privatbanken und Family Offices zu Hause und legt Wert darauf, bei einer inhabergeführten Vermögensverwaltung individuell betreut zu werden. Der Respekt vor den Wünschen unserer Mandanten manifestiert sich in einer ausnahmslosen Dienstleistungsbereitschaft und ist die erfolgreiche Grundlage unseres Geschäfts.

Im Zuge des weiteren Wachstums suchen wir einen Senior Investment Manager (m/w/d) am Standort Frankfurt am Main zur Vollzeit.

Ihre Aufgaben

- Deal-Sourcing und Akquisition / Disposition von (Re-) Development Projekten, sowie Bestandssobjekte von Core bis Value Add/Oppportunistic mit Schwerpunkt urbane Nutzungen
- Steuerung und Koordination eines Teams aus internen und externen Projektbeteiligten von der Deal-Anbahnung bis zum Closing
- Gesamtverantwortung für die Performance-Entwicklung der Projekte bzw. Portfolien
- Mitarbeit bei der Konzeption bedarfsgerechter Lösungen vor dem Hintergrund der Mandantenbedürfnisse. Hierzu gehört auch die Berücksichtigung der rechtlichen und steuerlichen sowie regulatorischen Anforderungen der Investmentstrukturen.
- Ggf. Unterstützung bei der Akquisition von Neumandanten und Zusammenarbeit mit Bestandsmandanten
- Stetige Marktbeobachtung und proaktive Marktansprache der deutschen Top 5-Standorte einschließlich der Metropolregion Rhein-Main-Neckar mit klarem Fokus Frankfurt am Main
- Regelmäßiges Reporting an die Geschäftsführung und die Mandanten
- Enge Zusammenarbeit und Abstimmung mit anderen Stakeholdern

Unsere Anforderungen

- (Senior) Investment Profi mit unternehmerisch denkender Persönlichkeit
- Eine MBA-Qualifikation oder ein höherer Abschluss sowie immobilienwirtschaftliche Zusatzausbildung (z.B. MRICS) wären vorteilhaft (oder gleichwertige Erfahrung).
- Erfahrung im Umgang mit Family Offices wünschenswert
- Nachweis einer fundierten Branchen- und spezifischen Produktkompetenz
- Etabliertes und belastbares Netzwerk im deutschsprachigen Raum
- Fähigkeit gute persönliche Kontakte aufzubauen und aufrechtzuerhalten
- Seriöses, zuverlässiges Auftreten und sympathische Ausstrahlung
- Fähigkeit sich und das Unternehmen ausgezeichnet zu repräsentieren
- Motivation und Antrieb, perspektivisch eine führende Rolle einzunehmen
- Hands-on-Mentalität und eine stark ausgeprägte Mandanten- und Dienstleistungsorientierung im Einklang mit der Unternehmensphilosophie und den speziellen Anforderungen der Mandanten
- Verhandlungsgeschick, Kommunikationsstärke und Durchsetzungsfähigkeit
- Sehr gute Englisch- und MS Office-Kenntnisse, insbesondere MS Excel
- Reisebereitschaft

Wir suchen Talente, die Verantwortung übernehmen wollen und bieten im Gegenzug ein unternehmerisches Umfeld mit flachen Hierarchien und abwechslungsreichen Herausforderungen.

Ihre Bewerbung richten Sie bitte unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen, Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie zweier Referenzen per E-Mail an: Frau Platt, v.platt@sboehme.com.